



# HUIT PDG ACCÉLÈRENT LA CROISSANCE GRÂCE À LA TRANSFORMATION NUMÉRIQUE

3DEXPERIENCE Works - Témoignages clients

RÉINVENTER L'AVENIR DE LA COLLABORATION

GAIN DE TEMPS ET D'ARGENT

EXPLOITER LES DONNÉES POUR INNOVER ET PRENDRE DE MEILLEURES DÉCISIONS

PRÊTS À RÉPONDRE À LA DEMANDE DES CLIENTS

APPROCHE LEAN BASÉE SUR LE CLOUD, MOTEUR DE LA CROISSANCE FUTURE

AVANTAGES POUR VOTRE ENTREPRISE



RÉINVENTER L'AVENIR DE  
LA COLLABORATION

GAIN DE TEMPS  
ET D'ARGENT

EXPLOITER LES DONNÉES  
POUR INNOVER ET PRENDRE  
DE MEILLEURES DÉCISIONS

PRÊTS À RÉPONDRE À LA  
DEMANDE DES CLIENTS

APPROCHE LEAN BASÉE  
SUR LE CLOUD, MOTEUR DE  
LA CROISSANCE FUTURE

AVANTAGES POUR  
VOTRE ENTREPRISE

L'optimisation des performances actuelles et futures est une priorité absolue pour les PDG. Aujourd'hui, pour être compétitif, les améliorations progressives ne suffisent plus. Les PDG et les cadres dirigeants doivent faire évoluer les processus pour trouver de nouvelles façons plus durables de gérer une entreprise et de commercialiser des produits.

La technologie joue un rôle important dans la transformation de l'entreprise. Les solutions basées sur le cloud, telles que **3DEXPERIENCE**<sup>®</sup> Works, permettent une plus grande agilité de l'entreprise en unifiant l'ensemble du cycle de vie du produit : conceptualisation, conception, simulation, fabrication et services marketing, tout en assurant la continuité et la traçabilité. La digitalisation et la connexion de tous les secteurs des entreprises leur permettent de moderniser leur façon d'innover, de fonctionner et, en fin de compte, de fournir de la valeur aux clients.

**3DEXPERIENCE** Works est un portefeuille d'innovations commerciales qui connecte toutes les personnes, les données et les applications dans un environnement unique, unifié et collaboratif, de façon à ce que toutes les parties prenantes du développement de produits puissent contribuer au processus d'innovation. Il exploite la plate-forme **3DEXPERIENCE** basée sur le cloud et associe la puissance de SOLIDWORKS<sup>®</sup> aux outils de pointe de Dassault Systèmes pour la conception, la simulation, la fabrication et le marketing. Lorsque chaque partie prenante dispose d'un accès en temps réel aux outils et informations adéquats, les entreprises peuvent améliorer la collaboration et la productivité, et dynamiser l'innovation.



## RÉINVENTER L'AVENIR DE LA COLLABORATION

Le portefeuille **3DEXPERIENCE Works** fournit aux entreprises les outils adéquats pour collaborer efficacement et s'assurer que toutes les parties prenantes concernées ont leur mot à dire pendant le développement de produits. Il est spécialement conçu pour optimiser la collaboration et les flux de travail, en les faisant passer de l'idée initiale à la production, à la distribution et au cycle de vie après-vente.

RÉINVENTER L'AVENIR DE LA COLLABORATION

GAIN DE TEMPS ET D'ARGENT

EXPLOITER LES DONNÉES POUR INNOVER ET PRENDRE DE MEILLEURES DÉCISIONS

PRÊTS À RÉPONDRE À LA DEMANDE DES CLIENTS

APPROCHE LEAN BASÉE SUR LE CLOUD, MOTEUR DE LA CROISSANCE FUTURE

AVANTAGES POUR VOTRE ENTREPRISE

## ... UN EXEMPLE CONCRET

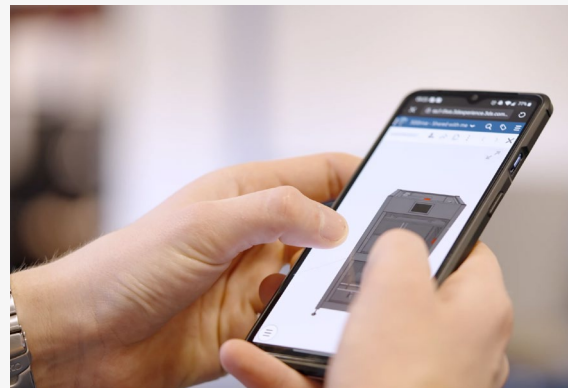
### DDDROP B.V.

ddd B.V., fournisseur d'innovations en technologie d'impression 3D industrielle, a adopté la collaboration de l'avenir dans le cloud, car elle s'aligne bien avec sa structure. « Nous avons besoin d'une méthode efficace pour collaborer à distance au développement et au lancement de produits. Or les solutions **3DEXPERIENCE** Works remplissent ces deux critères », explique Alfred Uytdewilligen, PDG de ddd.

« La plate-forme **3DEXPERIENCE** et les solutions **3DEXPERIENCE** Works sont bien plus que des évolutions radicales du portefeuille SOLIDWORKS », précise Alfred Uytdewilligen. « La plate-forme **3DEXPERIENCE** représente une toute nouvelle façon de travailler qui nous a permis de réorganiser l'entreprise pour favoriser la collaboration, l'innovation et la productivité », poursuit-il. « C'est bien plus qu'une plate-forme de développement. Il s'agit d'une plate-forme de lancement de produit également accessible aux utilisateurs sans licence SOLIDWORKS. Au lieu de cela, chaque personne a accès aux outils et aux parties du processus qui la concernent. La plate-forme **3DEXPERIENCE** étend le portefeuille SOLIDWORKS pour une utilisation dans les espaces de collaboration du cloud. Nous travaillons d'une manière qui n'était tout simplement pas possible auparavant. L'association des outils de bureau SOLIDWORKS et des solutions **3DEXPERIENCE** Works basées sur le cloud nous offre le meilleur des deux mondes, tout en nous préparant au développement collaboratif basé sur le cloud de demain. »



“ La plate-forme **3DEXPERIENCE** représente une toute nouvelle façon de travailler qui nous a permis de réorganiser l'entreprise pour favoriser la collaboration, l'innovation et la productivité »



- Alfred Uytdewilligen,  
PDG, ddd B.V.

### LIRE L'INTÉGRALITÉ DU TÉMOIGNAGE

Pour lire l'intégralité du témoignage de ddd B.V., [cliquez ici](#).

ddd B.V.

RÉINVENTER L'AVENIR DE  
LA COLLABORATION

GAIN DE TEMPS  
ET D'ARGENT

EXPLOITER LES DONNÉES  
POUR INNOVER ET PRENDRE  
DE MEILLEURES DÉCISIONS

PRÊTS À RÉPONDRE À LA  
DEMANDE DES CLIENTS

APPROCHE LEAN BASÉE  
SUR LE CLOUD, MOTEUR DE  
LA CROISSANCE FUTURE

AVANTAGES POUR  
VOTRE ENTREPRISE

## ... UN EXEMPLE CONCRET

### SMARTFLYER LTD.

Smartflyer, LTD., est au seuil d'une nouvelle ère dans le domaine de l'aviation, développant le premier avion au monde entièrement électrique, hybride électrique/carburant et à pile à combustible électrique. Lorsque Rolf Stuber, PDG et directeur de conception, a fondé Smartflyer en 2016, il s'est rendu compte que son équipe de spécialistes hautement qualifiés issus de diverses disciplines devait pouvoir collaborer efficacement et en toute sécurité pour développer des produits innovants et réussir sur le plan commercial.

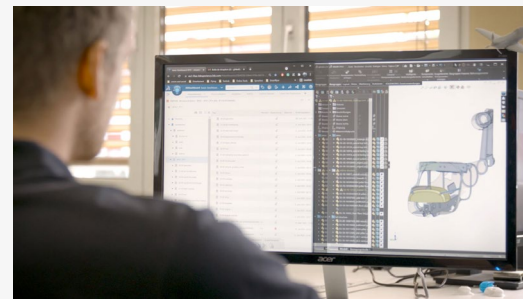
« La solution est d'utiliser des outils modernes conçus pour relever ces défis », indique M. Stuber. Dans le cadre d'un projet interdisciplinaire extrêmement complexe comme le développement d'un avion hybride électrique, l'équipe doit pouvoir accéder aux informations dont elle a besoin pour effectuer son travail à tout moment, en tout lieu et avec n'importe quel appareil, ce qui est possible avec **3DEXPERIENCE Works**.

De plus, lorsque l'équipe géographiquement dispersée doit se réunir pour collaborer ou effectuer des révisions de conception, les outils de communication et de visualisation **3DEXPERIENCE Works** donnent l'impression que tout le monde se trouve dans la même pièce. « Avec les solutions **3DEXPERIENCE Works**, ainsi que SOLIDWORKS CAD pour la construction, SOLIDWORKS Simulation pour l'analyse et SOLIDWORKS CAM pour la production, nous disposons d'outils très puissants qui simplifient notre vie professionnelle et nous permettent de concrétiser nos idées », explique M. Stuber.



“ Dans le cadre d'un projet interdisciplinaire extrêmement complexe comme le développement d'un avion hybride électrique, l'équipe doit pouvoir accéder aux informations dont elle a besoin pour effectuer son travail à tout moment, en tout lieu et avec n'importe quel appareil... »

- Rolf Stuber,  
PDG, Smartflyer, LTD



### LIRE L'INTÉGRALITÉ DU TÉMOIGNAGE

Pour lire l'intégralité du témoignage de Smartflyer LTD, [cliquez ici](#).



RÉINVENTER L'AVENIR DE  
LA COLLABORATION

GAIN DE TEMPS  
ET D'ARGENT

EXPLOITER LES DONNÉES  
POUR INNOVER ET PRENDRE  
DE MEILLEURES DÉCISIONS

PRÊTS À RÉPONDRE À LA  
DEMANDE DES CLIENTS

APPROCHE LEAN BASÉE  
SUR LE CLOUD, MOTEUR DE  
LA CROISSANCE FUTURE

AVANTAGES POUR  
VOTRE ENTREPRISE



## GAIN DE TEMPS ET D'ARGENT

Pour atteindre leurs objectifs commerciaux, de nombreux dirigeants se tournent vers des investissements technologiques qui permettent d'économiser du temps et de l'argent. En se concentrant sur les pratiques commerciales durables, les dirigeants peuvent guider leur entreprise dans les dix prochaines années et au-delà. Les solutions **3DEXPERIENCE** Works sont conçues pour optimiser les flux de travail, ce qui permet d'économiser du temps et de l'argent tout au long du développement des produits.

RÉINVENTER L'AVENIR DE  
LA COLLABORATION

GAIN DE TEMPS  
ET D'ARGENT

EXPLOITER LES DONNÉES  
POUR INNOVER ET PRENDRE  
DE MEILLEURES DÉCISIONS

PRÊTS À RÉPONDRE À LA  
DEMANDE DES CLIENTS

APPROCHE LEAN BASÉE  
SUR LE CLOUD, MOTEUR DE  
LA CROISSANCE FUTURE

AVANTAGES POUR  
VOTRE ENTREPRISE

## ... UN EXEMPLE CONCRET

### NASKA ROBOTICS, GmbH

NASKA robotics GmbH s'appuie sur les solutions **3DEXPERIENCE Works** pour mener à bien la recherche et le développement de son système robotique RockFarm destiné à minéraliser le dioxyde de carbone pour lutter contre les effets du changement climatique. « Nous avons besoin d'un outil de conception à la fois facile à utiliser et fonctionnant dans un navigateur sur le cloud au sein de notre équipe [géographiquement] dispersée », explique le Dr Tobias Brett, PDG de NASKA. « Nous avons choisi les outils de conception de la plate-forme **3DEXPERIENCE**, car leur fonctionnement est le plus proche de celui de SOLIDWORKS. » NASKA a adopté 3D Sculptor et 3D Creator sur la plate-forme **3DEXPERIENCE**, car ces outils répondent aux exigences de conception industrielle, de conception mécanique et de gestion du cycle de vie dans un navigateur web situé sur le cloud.

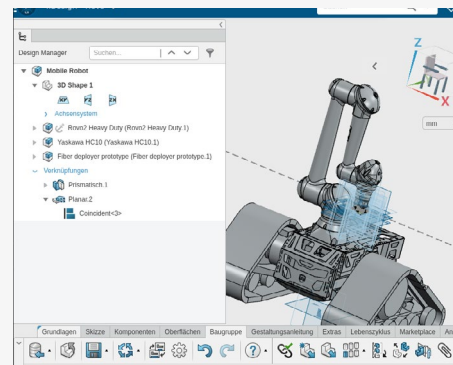
Le développement de son système robotique RockFarm unique avec le portefeuille **3DEXPERIENCE Works**, connecté à la plate-forme **3DEXPERIENCE** a été particulièrement appréciable pour NASKA en raison des gains de temps et d'argent réalisés par la start-up allemande. « Comme nos outils de conception fonctionnent dans un navigateur et que notre infrastructure de données se trouve sur le cloud, nous avons évité l'investissement initial en matériel considérable auquel les start-ups sont depuis toujours confrontées », souligne M. Brett.

« Nous économisons également de l'argent grâce aux gains de temps liés à notre workflow », poursuit M. Brett. « [Les solutions **3DEXPERIENCE Works**] nous ont permis de commencer rapidement à travailler avec des collègues qui ne sont pas expérimentés en CAO, et si une personne rencontre un blocage, nous pouvons rapidement confier une partie de ce travail à un autre membre de l'équipe et éliminer les retards potentiels. »



« Comme nos outils de conception fonctionnent dans un navigateur et que notre infrastructure de données se trouve sur le cloud, nous avons évité l'investissement initial en matériel considérable auquel les start-ups sont depuis toujours confrontées »,

– Dr Tobias Brett,  
NASKA robotics, GmbH



### LIRE L'INTÉGRALITÉ DU TÉMOIGNAGE

Pour lire l'intégralité du témoignage de NASKA robotics RockFarm, [cliquez ici](#).



RÉINVENTER L'AVENIR DE  
LA COLLABORATION

GAIN DE TEMPS  
ET D'ARGENT

EXPLOITER LES DONNÉES  
POUR INNOVER ET PRENDRE  
DE MEILLEURES DÉCISIONS

PRÊTS À RÉPONDRE À LA  
DEMANDE DES CLIENTS

APPROCHE LEAN BASÉE  
SUR LE CLOUD, MOTEUR DE  
LA CROISSANCE FUTURE

AVANTAGES POUR  
VOTRE ENTREPRISE

## ... UN EXEMPLE CONCRET

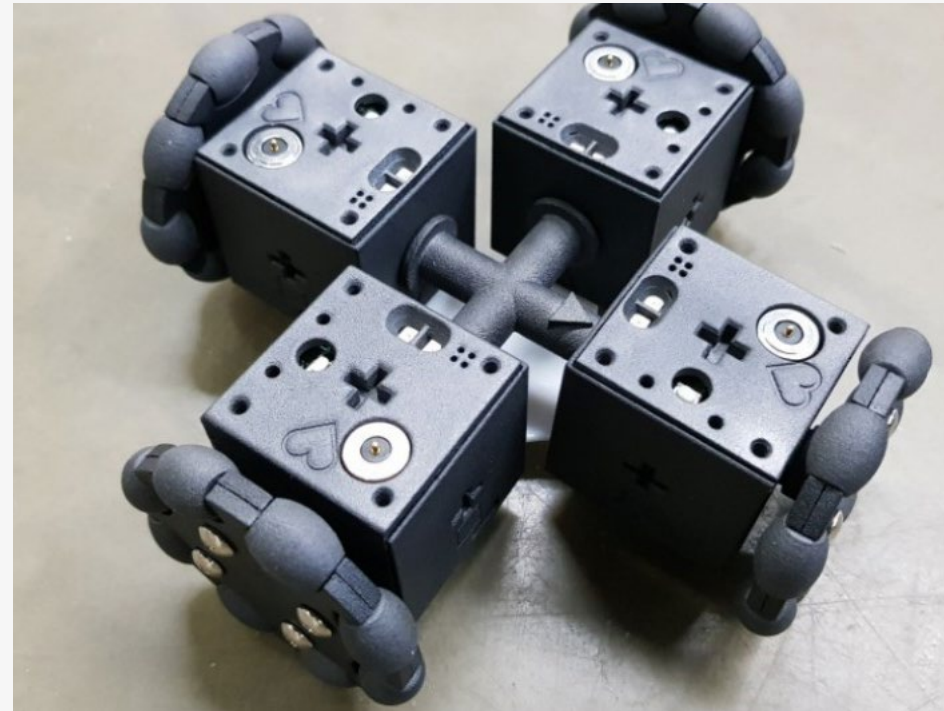
### ROBORISEN

RoboRisen, une société axée sur la recherche qui développe le système robotique PingPong à vocation éducative, cherchait à améliorer l'efficacité du développement et de la fabrication de ses produits lorsqu'elle a adopté les solutions **3DEXPERIENCE Works**, ce qui s'est traduit par des cycles de conception plus courts, une réduction des coûts liés aux prototypes et une amélioration de la qualité.

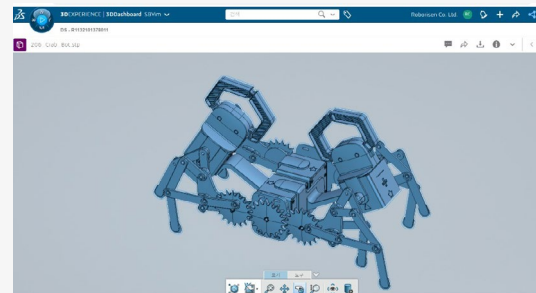
Les solutions SOLIDWORKS et **3DEXPERIENCE Works** ont permis aux concepteurs de RoboRisen de collaborer et de gérer facilement les données de conception de produits sans avoir à investir massivement dans du personnel ou du matériel informatique. Avec les solutions de gestion des données dans le cloud **3DEXPERIENCE Works** en plus du logiciel SOLIDWORKS, l'entreprise a pu résoudre de nombreux problèmes de qualité et de gestion des données.

« Il est devenu très simple et pratique de collaborer. Les données peuvent être vérifiées à tout moment et en tout lieu, dans le cloud. Grâce à ces améliorations, le délai de développement des produits a diminué d'environ 20 % », a indiqué le Dr Sangbin Yim, PDG.

En outre, le portefeuille **3DEXPERIENCE Works** a permis à RoboRisen de réduire les coûts de prototypage de 30 %, de diminuer de 20 % les défauts liés aux erreurs de révision et d'améliorer considérablement la collaboration et la communication.



“ Il est devenu très simple et pratique de collaborer. Les données peuvent être vérifiées à tout moment et en tout lieu, dans le cloud. »



- Dr Sangbin Yim,  
PDG, RoboRisen

### LIRE L'INTÉGRALITÉ DU TÉMOIGNAGE

Pour lire l'intégralité du témoignage de RoboRisen, [cliquez ici](#).



RÉINVENTER L'AVENIR DE  
LA COLLABORATION

GAIN DE TEMPS  
ET D'ARGENT

EXPLOITER LES DONNÉES  
POUR INNOVER ET PRENDRE  
DE MEILLEURES DÉCISIONS

PRÊTS À RÉPONDRE À LA  
DEMANDE DES CLIENTS

APPROCHE LEAN BASÉE  
SUR LE CLOUD, MOTEUR DE  
LA CROISSANCE FUTURE

AVANTAGES POUR  
VOTRE ENTREPRISE



## EXPLOITER LES DONNÉES POUR INNOVER ET PRENDRE DE MEILLEURES DÉCISIONS

De nombreuses entreprises font face au cloisonnement des données et du personnel. Le portefeuille **3DEXPERIENCE Works** relie les personnes, les données et les applications nécessaires pour faire passer les produits du concept à la livraison et même au-delà. **3DEXPERIENCE Works** permet aux utilisateurs d'exploiter les données et de les transformer en informations pertinentes. Il crée des expériences analytiques qui démocratisent l'information dans toute l'entreprise.

Lorsque les données sont stockées en ligne, elles peuvent être facilement réutilisées et gérées en toute sécurité. Elles ne sont plus perdues ou supprimées accidentellement. Les données étant toutes centralisées en un même lieu, tout le monde a accès en temps réel à une source unique et authentique. Les équipes évitent ainsi les risques liés au travail à partir d'informations ou de conceptions obsolètes. Une source unique de vérité élimine les erreurs et fournit à la direction des informations précieuses en temps réel. Lorsque les données sont correctement affichées et diffusées dans le bon contexte, elles constituent la pierre angulaire d'une prise de décision éclairée.



RÉINVENTER L'AVENIR DE  
LA COLLABORATION

GAIN DE TEMPS  
ET D'ARGENT

EXPLOITER LES DONNÉES  
POUR INNOVER ET PRENDRE  
DE MEILLEURES DÉCISIONS

PRÊTS À RÉPONDRE À LA  
DEMANDE DES CLIENTS

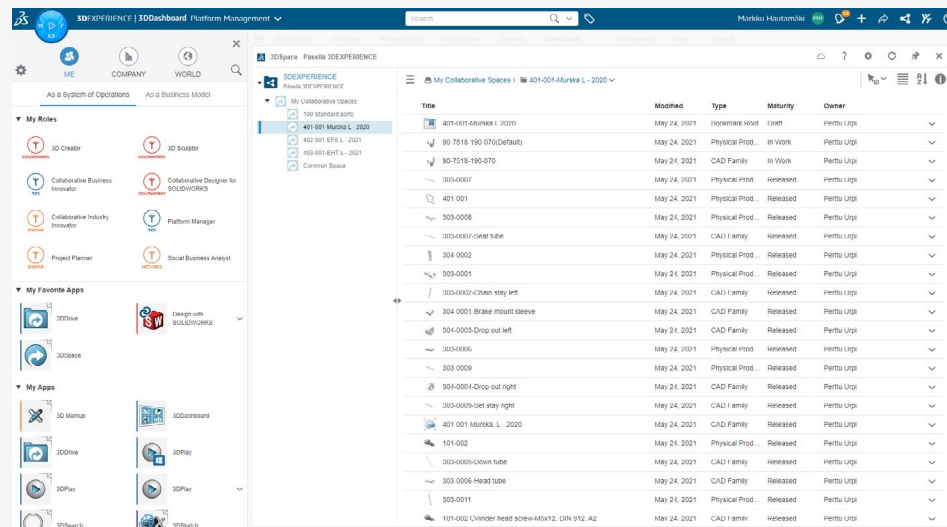
APPROCHE LEAN BASÉE  
SUR LE CLOUD, MOTEUR DE  
LA CROISSANCE FUTURE

AVANTAGES POUR  
VOTRE ENTREPRISE

## ... UN EXEMPLE CONCRET

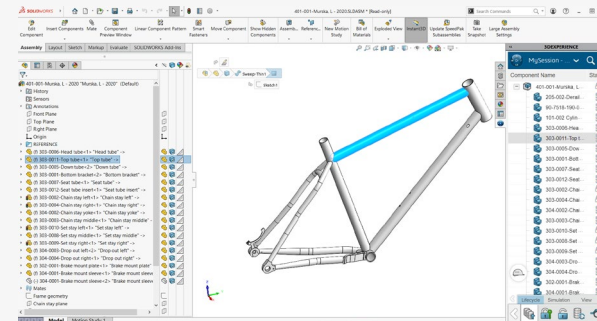
### PÄSSILÄ BICYCLES

Pässilä Bicycles, un développeur innovant de cadres de VTT en titane, a pu réduire son cycle de prototypage de trois mois à trois semaines avec **3DEXPERIENCE Works**. « La plate-forme **3DEXPERIENCE** nous offre non seulement un espace de travail collaboratif basé sur le cloud, mais aussi un espace pour stocker et gérer les données avec précision et en toute sécurité », explique Markku Hautamäki, PDG de Pässilä Bicycles. « Avec les solutions **3DEXPERIENCE Works**, nous disposons du système de gestion des données transparent dont nous avons besoin pour contrôler les révisions et leur impact potentiel sur la qualité des produits. » Le fait de disposer de toutes les données en temps réel au même endroit permet également à la direction et aux équipes dirigeantes de prendre de meilleures décisions commerciales et d'éviter des erreurs coûteuses. « Avec les solutions **3DEXPERIENCE Works**, nous visualisons mieux l'aspect du cadre, ce qui nous permet de nous assurer que tous les jeux sont adéquats pour éviter les collisions et les interférences avant de construire un prototype », poursuit M. Hautamäki.



“ Avec les solutions **3DEXPERIENCE Works**, nous disposons du système de gestion des données transparent dont nous avons besoin pour contrôler les révisions et leur impact potentiel sur la qualité des produits. »

- Markku Hautamäki,  
PDG, Pässilä Bicycles



### LIRE L'INTÉGRALITÉ DU TÉMOIGNAGE

Pour lire l'intégralité du témoignage de Pässilä Bicycles, [cliquez ici](#).

RÉINVENTER L'AVENIR DE LA COLLABORATION

GAIN DE TEMPS ET D'ARGENT

EXPLOITER LES DONNÉES POUR INNOVER ET PRENDRE DE MEILLEURES DÉCISIONS

PRÊTS À RÉPONDRE À LA DEMANDE DES CLIENTS

APPROCHE LEAN BASÉE SUR LE CLOUD, MOTEUR DE LA CROISSANCE FUTURE

AVANTAGES POUR VOTRE ENTREPRISE

**PÄSSILÄ**  
BICYCLES

## ... UN EXEMPLE CONCRET

### EXTREME ANALYSES ENGINEERING

Simone Bernardini est PDG de la société italienne d'ingénierie de parcs d'attractions et de manèges Extreme Analyses Engineering. Il estime que la simulation associée à la fabrication additive est la clé d'une réduction considérable des coûts de développement et d'exploitation des montagnes russes. Il utilise la plate-forme **3DEXPERIENCE** pour créer des expériences de jumeau virtuel, une représentation virtuelle en temps réel d'un produit ou d'un système qui peut être utilisée pour évaluer tous les scénarios et prédire les résultats. « Grâce aux expériences de jumeau virtuel, nous pouvons définir clairement un nouveau concept et créer et tester virtuellement un prototype pour déterminer exactement le comportement d'un manège avant de le construire physiquement », explique-t-il. « Nos simulations recréent avec précision les conditions réelles pour faciliter la prise de décision. »

« Nous ne voulons pas avoir à transférer des données entre les applications, pour ne pas risquer de perdre des informations à chaque étape », explique M. Bernardini. « Nous voulons gérer toutes les communications en un seul et même endroit ; c'est là que la plate-forme **3DEXPERIENCE** est entrée en jeu. Nous utilisons déjà SOLIDWORKS pour la conception et nous avons commencé à explorer les fonctionnalités de SIMULIA pour la simulation. Notre objectif était d'automatiser les processus et d'éliminer la nature chronophage des analyses. » Aujourd'hui, Extreme Analyses Engineering utilise la plate-forme **3DEXPERIENCE** sur le cloud avec SOLIDWORKS, SIMULIA et ENOVIA pour concrétiser sa vision de la fabrication additive.



“ Nous voulons gérer toutes les communications en un seul et même endroit, et c'est là que la plate-forme **3DEXPERIENCE** est entrée en jeu. »

- Simone Bernardini,  
PDG, Extreme Analyses Engineering



### LIRE L'INTÉGRALITÉ DU TÉMOIGNAGE

Pour lire l'intégralité du témoignage d'Extreme Analyses, [cliquez ici](#).



RÉINVENTER L'AVENIR DE LA COLLABORATION

GAIN DE TEMPS ET D'ARGENT

EXPLOITER LES DONNÉES POUR INNOVER ET PRENDRE DE MEILLEURES DÉCISIONS

PRÊTS À RÉPONDRE À LA DEMANDE DES CLIENTS

APPROCHE LEAN BASÉE SUR LE CLOUD, MOTEUR DE LA CROISSANCE FUTURE

AVANTAGES POUR VOTRE ENTREPRISE

## PRÊTS À RÉPONDRE À LA DEMANDE DES CLIENTS

Un portefeuille d'innovations commerciales aide les entreprises à offrir de nouveaux niveaux de valeur aux clients en intégrant les retours des clients et les études de marché au cycle d'innovation.

L'approche de définition de produit unique permet une boucle de rétroaction continue intégrant rapidement les changements, en identifiant de nouvelles opportunités, en débloquent de nouveaux marchés et en augmentant la part de marché actuelle. L'intégration des commentaires des clients tout au long du processus de conception empêche la fabrication et la livraison de pièces défectueuses, ce qui augmente la rentabilité et la satisfaction du client.

Le PDG de Pässilä Bicycles, Markku Hautamäki, estime qu'« en utilisant les solutions **3DEXPERIENCE Works**, [ils sont] mieux placés pour continuer à répondre à la demande des clients en matière de complexité, d'innovation et de personnalisation. »

Extreme Analyses Engineering a accéléré le développement de ses produits et permis à ses clients de réaliser des économies considérables. « Nous estimons que nos clients peuvent économiser environ 30 % en coûts de développement et d'exploitation. De la conceptualisation à la production, nous sommes bien plus rapides », a déclaré Simone Bernardini, PDG.



RÉINVENTER L'AVENIR DE  
LA COLLABORATION

GAIN DE TEMPS  
ET D'ARGENT

EXPLOITER LES DONNÉES  
POUR INNOVER ET PRENDRE  
DE MEILLEURES DÉCISIONS

PRÊTS À RÉPONDRE À LA  
DEMANDE DES CLIENTS

APPROCHE LEAN BASÉE  
SUR LE CLOUD, MOTEUR DE  
LA CROISSANCE FUTURE

AVANTAGES POUR  
VOTRE ENTREPRISE



## APPROCHE LEAN BASÉE SUR LE CLOUD, MOTEUR DE LA CROISSANCE FUTURE

L'application d'un portefeuille d'innovations commerciales basé sur le cloud permet d'optimiser et de transformer l'ensemble d'une entreprise pour une croissance durable à long terme. **3DEXPERIENCE Works** met les connaissances et le savoir-faire d'une entreprise à la portée de tous. Lorsqu'il existe une visibilité complète sur une source de vérité unique, disponible à tout moment et en tout lieu, et couvrant tous les aspects de l'entreprise, les dirigeants disposent des connaissances les plus précises et complètes pour analyser l'horizon et identifier les opportunités potentielles en toute confiance.



RÉINVENTER L'AVENIR DE  
LA COLLABORATION

GAIN DE TEMPS  
ET D'ARGENT

EXPLOITER LES DONNÉES  
POUR INNOVER ET PRENDRE  
DE MEILLEURES DÉCISIONS

PRÊTS À RÉPONDRE À LA  
DEMANDE DES CLIENTS

APPROCHE LEAN BASÉE  
SUR LE CLOUD, MOTEUR DE  
LA CROISSANCE FUTURE

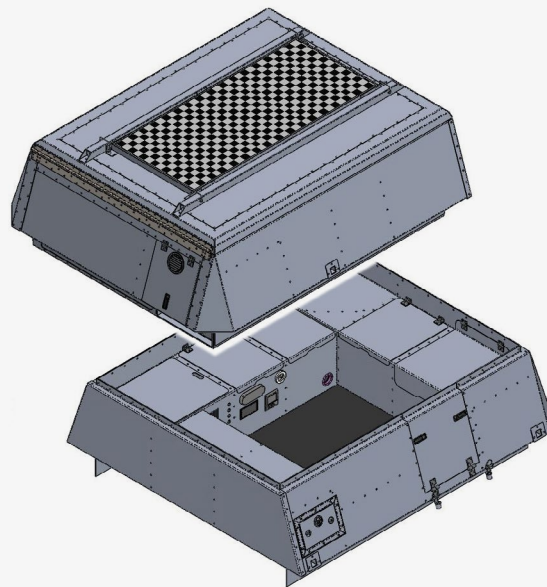
AVANTAGES POUR  
VOTRE ENTREPRISE

## ... UN EXEMPLE CONCRET

### SKINNY GUY CAMPERS

Skinny Guy Campers développe la nouvelle génération d'équipements de camping pour pick-up avec les solutions **3DEXPERIENCE Works**, qui offrent la flexibilité, l'agilité et les contrôles des coûts dont la start-up avait besoin pour sa phase initiale de R&D. La connexion à la plate-forme fournit également à l'entreprise les bases du développement de produits dont elle a besoin pour soutenir sa croissance et son expansion futures.

« **3DEXPERIENCE Works** nous permet de développer nos produits, de les faire évoluer au fur et à mesure de notre croissance et de nous implanter dans de nouvelles régions », explique Jason Bontrager, propriétaire et PDG de Skinny Guy Campers. « L'une des raisons pour lesquelles je voulais que notre développement de produits se fasse dans le cloud, c'est que nous prévoyons de construire et d'assembler des produits dans d'autres régions que le Midwest », ajoute M. Bontrager.



“ « **3DEXPERIENCE Works** nous donne la possibilité de développer nos produits, d'évoluer au fur et à mesure de notre croissance et de nous implanter dans de nouvelles régions »

- Jason Bontrager,  
Propriétaire et PDG, Skinny Guy Campers

### LIRE L'INTÉGRALITÉ DU TÉMOIGNAGE

Pour lire l'intégralité du témoignage de Skinny Guy Campers, [cliquez ici](#).



RÉINVENTER L'AVENIR DE  
LA COLLABORATION

GAIN DE TEMPS  
ET D'ARGENT

EXPLOITER LES DONNÉES  
POUR INNOVER ET PRENDRE  
DE MEILLEURES DÉCISIONS

PRÊTS À RÉPONDRE À LA  
DEMANDE DES CLIENTS

APPROCHE LEAN BASÉE  
SUR LE CLOUD, MOTEUR DE  
LA CROISSANCE FUTURE

AVANTAGES POUR  
VOTRE ENTREPRISE

## ... UN EXEMPLE CONCRET

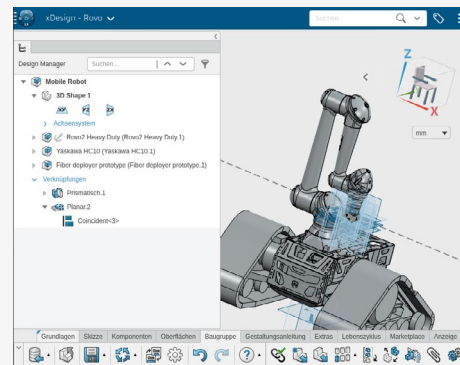
### DEXAI ROBOTICS

Dexai Robotics utilise également **3DEXPERIENCE Works** pour ouvrir la voie à une croissance durable. Dexai Robotics révolutionne l'industrie alimentaire en développant Alfred, un sous-chef robotique qui optimise la productivité du personnel des restaurants et des cuisines commerciales, tout en relevant de nombreux défis opérationnels spécifiques aux entreprises de services alimentaires. « Au fur et à mesure de notre développement et de l'évolution de la technologie », raconte Dave Johnson, co-fondateur et PDG, « nous avons réalisé que nous aurions besoin d'outils de gestion des données techniques et du cycle de vie du produit [PLM] pour continuer à soutenir la croissance. » Dexai Robotics a ajouté des outils PLM basés sur le cloud disponibles dans le portefeuille **3DEXPERIENCE Works** à son installation SOLIDWORKS existante pour accélérer le développement d'Alfred, ce qui a permis une visibilité accrue de la conception et une optimisation du temps de conception. Cela a également permis à l'équipe de développement en pleine croissance de passer rapidement de la R&D à l'installation dans de nombreux restaurants.



« Nous nous sommes rendu compte que pour continuer à soutenir la croissance, nous avons besoin d'outils de gestion des données techniques et de gestion du cycle de vie du produit [PLM]. »

- Dave Johnson,  
Co-fondateur et PDG,  
Dexai Robotics



### LIRE L'INTÉGRALITÉ DU TÉMOIGNAGE

Pour lire l'intégralité du témoignage de Dexai Robotics, [cliquez ici](#).



RÉINVENTER L'AVENIR DE  
LA COLLABORATION

GAIN DE TEMPS  
ET D'ARGENT

EXPLOITER LES DONNÉES  
POUR INNOVER ET PRENDRE  
DE MEILLEURES DÉCISIONS

PRÊTS À RÉPONDRE À LA  
DEMANDE DES CLIENTS

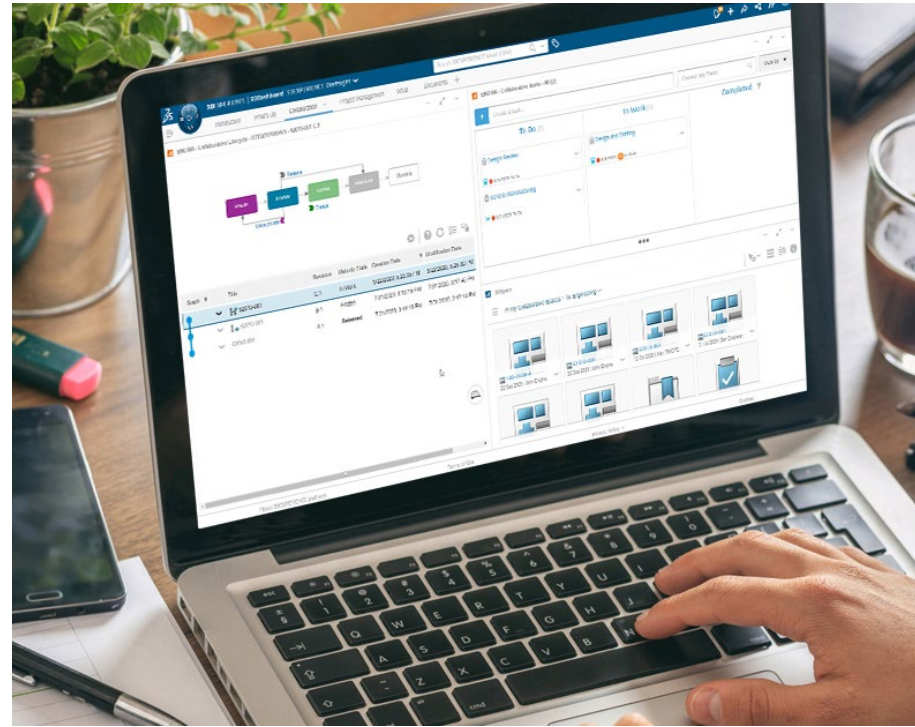
APPROCHE LEAN BASÉE  
SUR LE CLOUD, MOTEUR DE  
LA CROISSANCE FUTURE

AVANTAGES POUR  
VOTRE ENTREPRISE

## AVANTAGES POUR VOTRE ENTREPRISE

**3DEXPERIENCE Works** offre l'agilité et la résilience nécessaires pour imaginer un avenir plus radieux et garder une longueur d'avance sur la concurrence.

Discutez avec un expert SOLIDWORKS pour découvrir comment votre entreprise peut s'adapter au rythme de l'innovation et bénéficier d'une croissance durable avec **3DEXPERIENCE Works**.



© 2022 Dassault Systèmes. Tous droits réservés. **3DEXPERIENCE**, l'adresse de Compas, le logo 3DS, CATIA, BIOVIA, GEOSIA, SOLIDWORKS, TOUGO, ENOVIA, NETVIBES, HEBEPOINT, CENTRE PLM, 3DEXPTE, SIMULIA, DELMIA et IPWE sont des marques commerciales, toutes les marques déposées de Dassault Systèmes, société Européenne immatriculée au Registre du Commerce et des Sociétés de Versailles sous le numéro B322 306 443, ou de ses filiales aux États-Unis et/ou dans d'autres pays. Toutes les autres marques sont la propriété de leurs détenteurs respectifs. L'utilisation de toute marque déposée de Dassault Systèmes, ou de ses filiales est soumise à leur approbation expresse et écrite.

Pour en savoir plus sur **3DEXPERIENCE Works**, rendez-vous sur [www.3dexperienceworks.com/fr](http://www.3dexperienceworks.com/fr) ou contactez votre revendeur SOLIDWORKS local.

Au service de 11 industries, la plate-forme **3DEXPERIENCE®** dynamise nos applications de marque et propose une vaste gamme de solutions industrielles.

Dassault Systèmes, « l'entreprise **3DEXPERIENCE** », est un catalyseur pour les progrès de l'humanité. Nous offrons aux entreprises et aux individus des environnements virtuels collaboratifs qui leur permettent d'imaginer des innovations durables. En créant des « doubles virtuels » du monde réel à l'aide de nos applications et de notre plate-forme **3DEXPERIENCE**, nos clients repoussent les limites de l'innovation, de l'apprentissage et de la production.

Les 20 000 employés de Dassault Systèmes apportent de la valeur à plus de 270 000 clients de tous les secteurs, toutes tailles confondues, dans plus de 140 pays. Pour plus d'informations, consultez le site [www.3ds.com/fr](http://www.3ds.com/fr).



**3DEXPERIENCE®**

RÉINVENTER L'AVENIR DE  
LA COLLABORATION

GAIN DE TEMPS  
ET D'ARGENT

EXPLOITER LES DONNÉES  
POUR INNOVER ET PRENDRE  
DE MEILLEURES DÉCISIONS

PRÊTS À RÉPONDRE À LA  
DEMANDE DES CLIENTS

APPROCHE LEAN BASÉE  
SUR LE CLOUD, MOTEUR DE  
LA CROISSANCE FUTURE

AVANTAGES POUR  
VOTRE ENTREPRISE