



ACHT CEOS BESCHLEUNIGEN DAS WACHSTUM DURCH DIGITALE TRANSFORMATION

3DEXPERIENCE Works – Kundenerfolgsgeschichten

DIE ZUKUNFT DER
ZUSAMMENARBEIT
NEU GESTALTEN

ZEIT UND GELD SPAREN

DATEN ALS GRUNDLAGE
FÜR INNOVATIONEN UND
BESSERE ENTSCHEIDUNGEN
EINSETZEN

AUF KUNDENBEDÜRFNISSE
VORBEREITET SEIN

SCHLANKER, CLOUD-
BASIERTER ANSATZ
ALS GRUNDLAGE FÜR
KÜNFTIGES WACHSTUM

WIE IHR UNTERNEHMEN
DAVON PROFITIEREN KANN



DIE ZUKUNFT DER
ZUSAMMENARBEIT
NEU GESTALTEN

ZEIT UND GELD SPAREN

DATEN ALS GRUNDLAGE
FÜR INNOVATIONEN UND
BESSERE ENTSCHEIDUNGEN
EINSETZEN

AUF KUNDENBEDÜRFNISSE
VORBEREITET SEIN

SCHLANKER, CLOUD-
BASIERTER ANSATZ
ALS GRUNDLAGE FÜR
KÜNFTIGES WACHSTUM

WIE IHR UNTERNEHMEN
DAVON PROFITIEREN KANN

Die Maximierung der aktuellen und zukünftigen Leistung hat für CEOs oberste Priorität. Um heute wettbewerbsfähig zu sein, sind mehr als nur schrittweise Verbesserungen nötig. CEOs und leitende Führungskräfte müssen die Art und Weise der Unternehmensführung weiterentwickeln, um neue, nachhaltigere Wege zu finden, ein Unternehmen zu führen und Produkte auf den Markt zu bringen.

Technologie spielt eine entscheidende Rolle bei der geschäftlichen Transformation. Cloudbasierte Lösungen wie **3DEXPERIENCE**® Works ermöglichen mehr Agilität, indem sie den gesamten Produktlebenszyklus vereinen, von der Ideenfindung, Konstruktion, Simulation und Fertigung bis zu Marketing-Services, und damit Kontinuität und Rückverfolgbarkeit gewährleisten. Die Digitalisierung und Vernetzung der einzelnen Geschäftsbereiche ermöglicht es Unternehmen, Innovations- und Betriebsabläufe zu modernisieren und letztlich ihren Kunden einen Mehrwert zu bieten.

3DEXPERIENCE Works ist ein Portfolio für Unternehmensinnovationen, das alle Mitarbeiter, Daten und Anwendungen in einer einzigen, einheitlichen, kollaborativen Umgebung verbindet und allen an der Produktentwicklung Beteiligten die Möglichkeit gibt, zum Innovationsprozess beizutragen. Über die cloudbasierte **3DEXPERIENCE** Plattform wird die Leistungsfähigkeit von SOLIDWORKS® mit den branchenführenden Werkzeugen von Dassault Systèmes für Konstruktion, Simulation, Fertigung und Marketing kombiniert. Wenn alle Beteiligten in Echtzeit Zugriff auf die richtigen Werkzeuge und Informationen haben, können Unternehmen die Zusammenarbeit verbessern, die Produktivität steigern und Innovationen beschleunigen.



DIE ZUKUNFT DER ZUSAMMENARBEIT NEU GESTALTEN

3DEXPERIENCE Works gibt Unternehmen die richtigen Werkzeuge an die Hand, um effektiv zusammenzuarbeiten und sicherzustellen, dass alle relevanten Interessengruppen bei der Produktentwicklung berücksichtigt werden. Es wurde speziell für die Optimierung der Zusammenarbeit und der Arbeitsabläufe entwickelt – von der ersten Idee bis hin zur Produktion, dem Vertrieb und dem gesamten Post-Sales-Lebenszyklus.

DIE ZUKUNFT DER ZUSAMMENARBEIT NEU GESTALTEN

ZEIT UND GELD SPAREN

DATEN ALS GRUNDLAGE FÜR INNOVATIONEN UND BESSERE ENTSCHEIDUNGEN EINSETZEN

AUF KUNDENBEDÜRFNISSE VORBEREITET SEIN

SCHLANKER, CLOUD-BASIERTER ANSATZ ALS GRUNDLAGE FÜR KÜNFTIGES WACHSTUM

WIE IHR UNTERNEHMEN DAVON PROFITIEREN KANN

... KUNDENREFERENZ

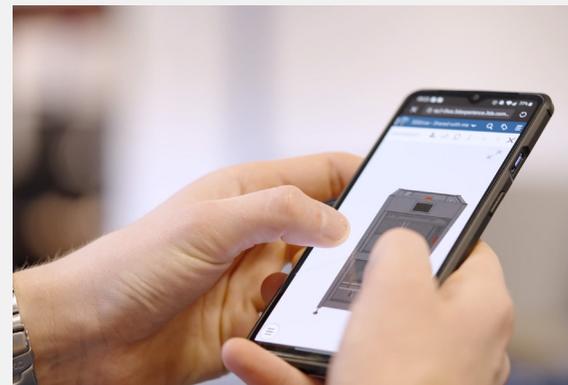
DDDROP B.V.

ddd B.V., ein Anbieter innovativer Weiterentwicklungen in der industriellen 3D-Druckertechnologie, setzt auf die fortschrittliche Zusammenarbeit in der Cloud, die sich gut in die Struktur des Unternehmens einfügt. „Wir brauchten eine solide Methode für die Remote-Zusammenarbeit bei der Produktentwicklung und der Markteinführung von Produkten – beides bieten die Lösungen von **3DEXPERIENCE Works**“, kommentiert Alfred Uytdewilligen, CEO von ddd.

„Die **3DEXPERIENCE** Plattform und **3DEXPERIENCE Works** Lösungen sind weit mehr als Weiterentwicklungen des SOLIDWORKS Portfolios“, so Uytdewilligen. „Die **3DEXPERIENCE** Plattform steht für eine völlig neue Arbeitsweise, die es uns ermöglicht hat, das Unternehmen so umzugestalten, dass die Zusammenarbeit besser funktioniert, Innovationen vorangetrieben werden und die Produktivität steigt“, fährt Uytdewilligen fort. „Sie ist weit mehr als nur eine Plattform für Entwicklungen. Sie ist vielmehr eine Produkteinführungs-Plattform, auf der nicht jeder eine SOLIDWORKS Lizenz benötigt. Stattdessen hat jeder Mitarbeiter Zugriff auf genau die Werkzeuge und Bestandteile des Prozesses, die ihn betreffen. Die **3DEXPERIENCE** Plattform erweitert das SOLIDWORKS Portfolio für den Einsatz in kollaborativen Räumen in der Cloud. Wir arbeiten auf eine Art und Weise, die bisher einfach nicht möglich war. Durch die Kombination von SOLIDWORKS Desktop-Tools und cloudbasierten **3DEXPERIENCE Works** Lösungen erhalten wir das Beste aus beiden Welten, während wir uns auf die kollaborative cloudbasierte Entwicklung der Zukunft vorbereiten.“



“Die **3DEXPERIENCE** Plattform steht für eine völlig neue Arbeitsweise, die es uns ermöglicht hat, das Unternehmen so umzugestalten, dass die Zusammenarbeit besser funktioniert, Innovationen vorangetrieben werden und die Produktivität steigt.“



- Alfred Uytdewilligen,
CEO, ddd B.V.

DEN GANZEN BERICHT LESEN

Die vollständigen Bericht zu ddd B.V. Finden Sie [hier](#).

ddd B.V.

DIE ZUKUNFT DER
ZUSAMMENARBEIT
NEU GESTALTEN

ZEIT UND GELD SPAREN

DATEN ALS GRUNDLAGE
FÜR INNOVATIONEN UND
BESSERE ENTSCHEIDUNGEN
EINSETZEN

AUF KUNDENBEDÜRFNISSE
VORBEREITET SEIN

SCHLANKER, CLOUD-
BASIERTER ANSATZ
ALS GRUNDLAGE FÜR
KÜNFTIGES WACHSTUM

WIE IHR UNTERNEHMEN
DAVON PROFITIEREN KANN

SMARTFLYER, LTD.

Smartflyer, LTD. steht für eine neue Ära in der Luftfahrt und entwickelt die weltweit ersten Flugzeuge mit reinem Elektro-, Elektro-/Benzin-Hybrid- und Elektro-Brennstoffzellen-Motor. Mit der Gründung von Smartflyer im Jahr 2016 war CEO und Entwicklungsleiter Rolf Stuber klar, dass sein Team aus hochqualifizierten Spezialisten verschiedener Disziplinen in der Lage sein muss, effektiv und sicher zusammenzuarbeiten, um die innovativen Produkte für das Unternehmen zu entwickeln und wirtschaftlich erfolgreich zu sein.

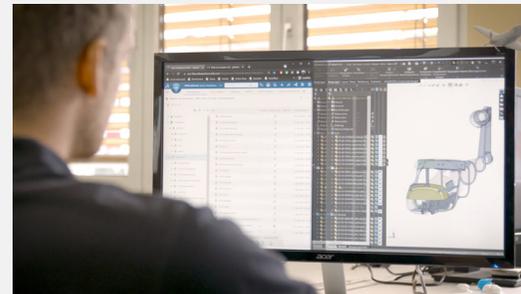
„Die Lösung sind auf diese Herausforderungen zugeschnittene, moderne Werkzeuge“, so Stuber. Bei einem hochkomplexen, interdisziplinären Projekt wie der Entwicklung eines Elektro-Hybridflugzeugs müssen alle Mitarbeiter von Smartflyer in der Lage sein, jederzeit, von jedem Ort und mit jedem Gerät auf die Informationen zuzugreifen, die sie für ihre Arbeit benötigen. Mit **3DEXPERIENCE** Works ist genau das möglich.

Und wenn das weltweit verstreute Team zusammenkommen muss, um zusammenzuarbeiten oder Konstruktionsprüfungen durchzuführen, sorgen die Kommunikations- und Visualisierungstools von **3DEXPERIENCE** Works dafür, dass sich die Meetings so anfühlen, als befänden sich alle im selben Raum. „Mit den **3DEXPERIENCE** Works Lösungen – wie auch SOLIDWORKS CAD für die Konstruktion, SOLIDWORKS Simulation für die Analyse und SOLIDWORKS CAM für die Herstellung – verfügen wir über ein ausgesprochen leistungsfähiges Spektrum an Werkzeugen, die unseren Berufsalltag vereinfachen und es uns ermöglichen, Ideen in die Praxis umzusetzen“, erläutert Stuber.



“Bei einem hochkomplexen, interdisziplinären Projekt wie der Entwicklung eines Elektro-Hybridflugzeugs müssen alle Mitarbeiter von Smartflyer in der Lage sein, jederzeit, von jedem Ort und mit jedem Gerät auf die Informationen zuzugreifen, die sie für ihre Arbeit benötigen...”

- Rolf Stuber,
CEO, Smartflyer, LTD.



DEN GANZEN BERICHT LESEN

Den vollständigen Referenzbericht zu Smartflyer LTD. finden Sie [hier](#).



DIE ZUKUNFT DER
ZUSAMMENARBEIT
NEU GESTALTEN

ZEIT UND GELD SPAREN

DATEN ALS GRUNDLAGE
FÜR INNOVATIONEN UND
BESSERE ENTSCHEIDUNGEN
EINSETZEN

AUF KUNDENBEDÜRFNISSE
VORBEREITET SEIN

SCHLANKER, CLOUD-
BASIERTER ANSATZ
ALS GRUNDLAGE FÜR
KÜNFTIGES WACHSTUM

WIE IHR UNTERNEHMEN
DAVON PROFITIEREN KANN



ZEIT UND GELD SPAREN

Um ihre Geschäftsziele zu erreichen, suchen viele Führungskräfte nach Technologieinvestitionen, die helfen, Zeit und Geld zu sparen. Indem sie sich auf nachhaltige Geschäftspraktiken konzentrieren, können Führungskräfte ihre Unternehmen in das nächste Jahrzehnt und in eine sichere Zukunft führen. **3DEXPERIENCE Works** wurde entwickelt, um Arbeitsabläufe zu optimieren und während der gesamten Produktentwicklung Zeit und Geld zu sparen.

DIE ZUKUNFT DER
ZUSAMMENARBEIT
NEU GESTALTEN

ZEIT UND GELD SPAREN

DATEN ALS GRUNDLAGE
FÜR INNOVATIONEN UND
BESSERE ENTSCHEIDUNGEN
EINSETZEN

AUF KUNDENBEDÜRFNISSE
VORBEREITET SEIN

SCHLANKER, CLOUD-
BASIERTER ANSATZ
ALS GRUNDLAGE FÜR
KÜNFTIGES WACHSTUM

WIE IHR UNTERNEHMEN
DAVON PROFITIEREN KANN

... KUNDENREFERENZ

NASKA ROBOTICS GmbH

Die NASKA Robotics GmbH nutzt cloudbasierte **3DEXPERIENCE** Works Lösungen, um die Forschung und Entwicklung des RockFarm-Robotersystems für die Mineralisierung von Kohlendioxid abzuschließen und damit den Auswirkungen des Klimawandels entgegenzuwirken. „Wir wollten ein einfach zu bedienendes Konstruktionstool, das in einem Browser in der Cloud für unser [geografisch] verteiltes Team funktioniert“, erklärt Dr. Tobias Brett, CEO von NASKA. „Wir haben uns für die Konstruktionswerkzeuge auf der **3DEXPERIENCE** Plattform entschieden, da sie der Funktionsweise von SOLIDWORKS entsprechen.“ NASKA hat sich für 3D Sculptor und 3D Creator auf der **3DEXPERIENCE** Plattform entschieden, da diese Lösungen die Anforderungen des Teams in den Bereichen Industriedesign, Maschinenbau und Lebenszyklusmanagement erfüllen und über einen Webbrowser in der Cloud genutzt werden können.

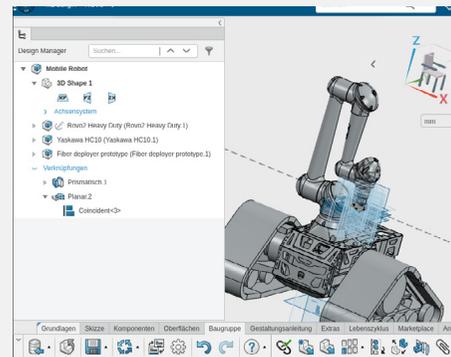
Die Entwicklung des einzigartigen RockFarm-Robotersystems mit dem **3DEXPERIENCE** Works Portfolio in Verbindung mit der **3DEXPERIENCE** Plattform war für NASKA besonders hilfreich, da das deutsche Start-up dadurch Zeit und Kosten sparen konnte. „Da unser Konstruktionstool in einem Browser läuft und unsere Dateninfrastruktur in der Cloud ist, konnten wir hohe Vorabinvestitionen in Hardware, mit der sich Start-ups in der Vergangenheit konfrontiert sahen, umgehen“, betont Brett.

„Wir profitieren von zusätzlichen Kostenersparnissen durch Zeiteinsparungen bei unseren Arbeitsabläufen“, fährt Brett fort. „[Die **3DEXPERIENCE** Works Lösungen] ermöglichten uns einen schnellen Start bei der Arbeit mit Kollegen, die keine CAD-Erfahrung haben, und sollte es bei einer Person zu einem Engpass kommen, können wir einen Teil der Arbeit schnell an ein anderes Teammitglied abgeben und mögliche Verzögerungen verhindern.“



“ Da unser Konstruktionstool in einem Browser läuft und unsere Dateninfrastruktur in der Cloud ist, konnten wir hohe Vorabinvestitionen in Hardware, mit der sich Start-ups in der Vergangenheit konfrontiert sahen, umgehen.

- Dr. Tobias Brett,
CEO, NASKA robotics, GmbH



DEN GANZEN BERICHT LESEN

Den vollständigen NASKA RockFarm Referenzbericht finden Sie [hier](#).



DIE ZUKUNFT DER
ZUSAMMENARBEIT
NEU GESTALTEN

ZEIT UND GELD SPAREN

DATEN ALS GRUNDLAGE
FÜR INNOVATIONEN UND
BESSERE ENTSCHEIDUNGEN
EINSETZEN

AUF KUNDENBEDÜRFNISSE
VORBEREITET SEIN

SCHLANKER, CLOUD-
BASIERTER ANSATZ
ALS GRUNDLAGE FÜR
KÜNFTIGES WACHSTUM

WIE IHR UNTERNEHMEN
DAVON PROFITIEREN KANN

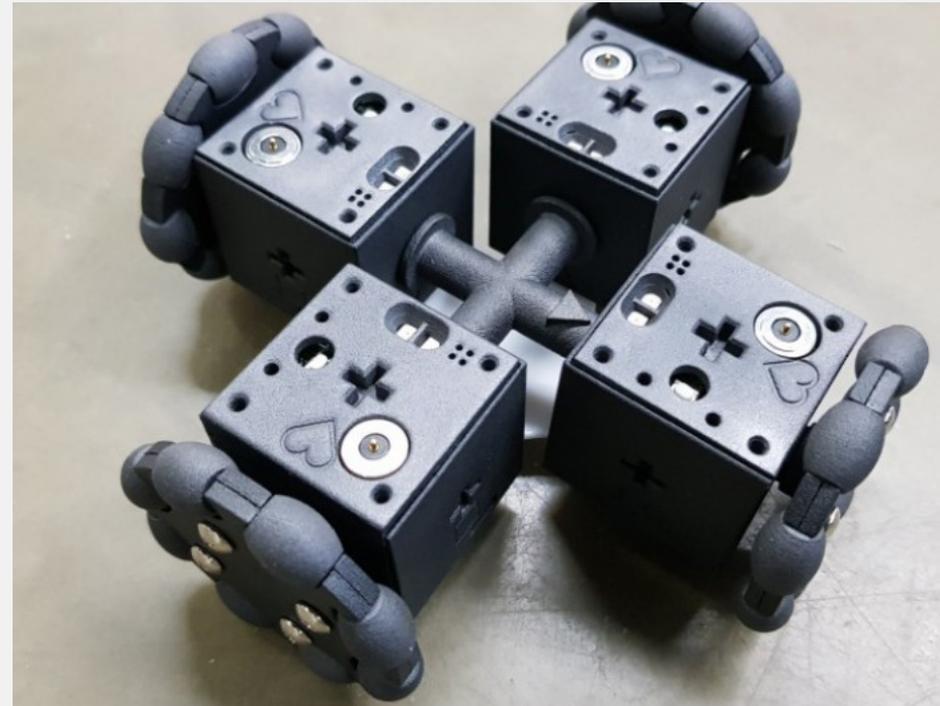
ROBORISEN

RoboRisen entwickelt als forschungsorientiertes Unternehmen das Robotersystem PingPong für einen Einsatz im Bildungsbereich. Das Unternehmen wollte die Produktentwicklung und die Effizienz der Produktion verbessern. Der Umstieg auf **3DEXPERIENCE** Works Lösungen führte zu kürzeren Konstruktionszyklen, geringeren Kosten für Prototypen und höherer Qualität.

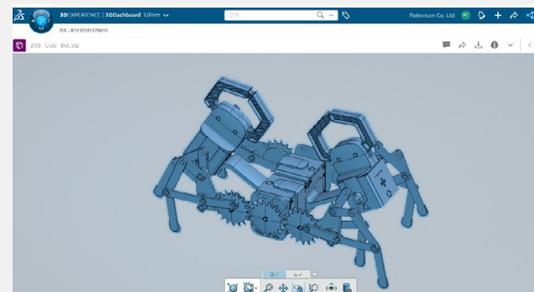
SOLIDWORKS und **3DEXPERIENCE** Works Lösungen ermöglichen den Konstrukteuren von RoboRisen die einfache Zusammenarbeit und die Verwaltung von Produktkonstruktionsdaten ohne erhebliche Investitionen in IT-Personal oder Hardware. Mit den cloudbasierten Datenmanagement-Lösungen von **3DEXPERIENCE** Works, die zusätzlich zur SOLIDWORKS Software eingesetzt werden, konnte das Unternehmen viele Herausforderungen im Rahmen der Qualitätskontrolle und des Datenmanagements lösen.

„Die Zusammenarbeit ist sehr einfach und komfortabel geworden. Daten können in der Cloud jederzeit und von überall überprüft werden. Durch diese Verbesserungen hat sich unsere Produktentwicklungszeit um etwa 20 Prozent verkürzt“, so Dr. Sangbin Yim, CEO.

Darüber hinaus konnte RoboRisen mit dem **3DEXPERIENCE** Works Portfolio die Kosten für Prototypen um 30 Prozent senken, die Mängel im Zusammenhang mit Revisionsfehlern um 20 Prozent verringern und die Zusammenarbeit und Kommunikation erheblich verbessern.



“ Die Zusammenarbeit ist sehr einfach und komfortabel geworden. Daten können in der Cloud jederzeit und von überall aus überprüft werden.“



- Dr. Sangbin Yim,
CEO, RoboRisen

DEN GANZEN BERICHT LESEN

Den vollständigen Referenzbericht über RoboRisen finden Sie [hier](#).



DIE ZUKUNFT DER
ZUSAMMENARBEIT
NEU GESTALTEN

ZEIT UND GELD SPAREN

DATEN ALS GRUNDLAGE
FÜR INNOVATIONEN UND
BESSERE ENTSCHEIDUNGEN
EINSETZEN

AUF KUNDENBEDÜRFNISSE
VORBEREITET SEIN

SCHLANKER, CLOUD-
BASIERTER ANSATZ
ALS GRUNDLAGE FÜR
KÜNFTIGES WACHSTUM

WIE IHR UNTERNEHMEN
DAVON PROFITIEREN KANN

DATEN ALS GRUNDLAGE FÜR INNOVATIONEN UND BESSERE ENTSCHEIDUNGEN EINSETZEN

In vielen Unternehmen kommt es durch die Isolation von Daten und Mitarbeitern zu Problemen. Das **3DEXPERIENCE Works** Portfolio verbindet Menschen, Daten und Anwendungen, um Produkte von der Idee bis zur Bereitstellung und darüber hinaus weiterzuentwickeln. **3DEXPERIENCE Works** ermöglicht es Anwendern, Daten zu nutzen und daraus aufschlussreiche Informationen zu ziehen. Das schafft Analysemöglichkeiten, die Informationen für das gesamte Unternehmen bereitstellen.

Die Online-Speicherung von Daten ermöglicht eine einfache Wiederverwendung und sichere Verwaltung. Daten können nicht verloren gehen oder versehentlich gelöscht werden. Da alle Daten an einem Ort gespeichert sind, hat jeder in Echtzeit Zugriff auf die zentrale Informationsquelle, wodurch Teams das Risiko vermeiden, mit veralteten Informationen oder Entwürfen zu arbeiten. Eine zentrale Informationsquelle eliminiert Fehler und bietet der Unternehmensleitung wertvolle, unmittelbare Einblicke und Informationen. Wenn Daten korrekt angezeigt und im richtigen Kontext bereitgestellt werden, bilden sie die Grundlage einer fundierten Entscheidungsfindung.



DIE ZUKUNFT DER ZUSAMMENARBEIT NEU GESTALTEN

ZEIT UND GELD SPAREN

DATEN ALS GRUNDLAGE FÜR INNOVATIONEN UND BESSERE ENTSCHEIDUNGEN EINSETZEN

AUF KUNDENBEDÜRFNISSE VORBEREITET SEIN

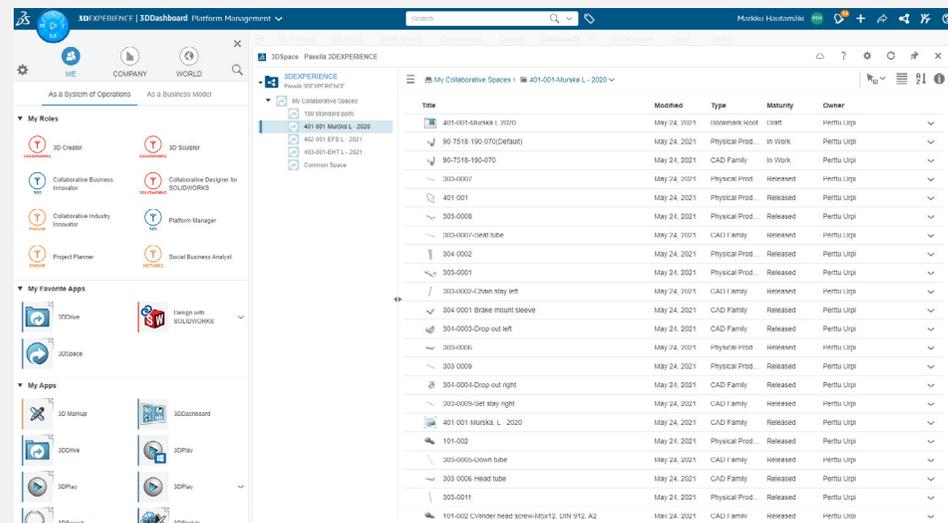
SCHLANKER, CLOUD-BASIERTER ANSATZ ALS GRUNDLAGE FÜR KÜNFTIGES WACHSTUM

WIE IHR UNTERNEHMEN DAVON PROFITIEREN KANN

... KUNDENREFERENZ

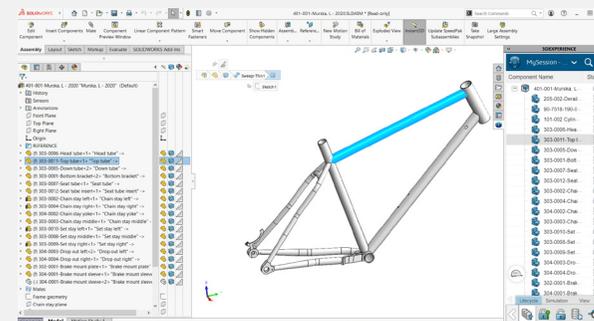
PÄSSILÄ BICYCLES

Pässilä Bicycles, ein innovativer Entwickler von Titan-Mountainbike-Rahmen, konnte mit **3DEXPERIENCE** Works den Entwicklungszyklus für Prototypen von drei Monaten auf drei Wochen verkürzen. „Die **3DEXPERIENCE** Plattform bietet uns nicht nur einen cloudbasierten Teamarbeitsbereich, sondern auch einen Ort, an dem wir Daten genau und sicher speichern und verwalten können“, fügt Markku Hautamäki, CEO von Pässilä BICYCLES hinzu. „Mit den **3DEXPERIENCE** Works Lösungen verfügen wir über das benötigte transparente Datenmanagementsystem, um Revisionen und potenzielle Auswirkungen auf die Produktqualität zu überprüfen.“ Alle Echtzeitdaten an einem Ort zur Verfügung zu haben, hilft der Unternehmensleitung und den Führungsteams, bessere Geschäftsentscheidungen zu treffen und kostspielige Fehler zu vermeiden. „Mit den **3DEXPERIENCE** Works Lösungen können wir noch bevor wir einen Prototyp erstellen besser visualisieren, wie der fertige Rahmen aussehen wird, und sicherstellen, dass alle Abstände ausreichen, um Kollisionen und Interferenzen zu vermeiden“, so Hautamäki weiter.



“Mit den **3DEXPERIENCE** Works Lösungen verfügen wir über das benötigte transparente Datenmanagementsystem, um Revisionen und potenzielle Auswirkungen auf die Produktqualität zu überprüfen.“

– Markku Hautamäki, CEO, Pässilä Bicycles



DEN GANZEN BERICHT LESEN

Den vollständigen Referenzbericht zu Pässilä Bicycles finden Sie [hier](#).

PÄSSILÄ
BICYCLES

DIE ZUKUNFT DER ZUSAMMENARBEIT NEU GESTALTEN

ZEIT UND GELD SPAREN

DATEN ALS GRUNDLAGE FÜR INNOVATIONEN UND BESSERE ENTSCHEIDUNGEN EINSETZEN

AUF KUNDENBEDÜRFNISSE VORBEREITET SEIN

SCHLANKER, CLOUD-BASIERTER ANSATZ ALS GRUNDLAGE FÜR KÜNFTIGES WACHSTUM

WIE IHR UNTERNEHMEN DAVON PROFITIEREN KANN

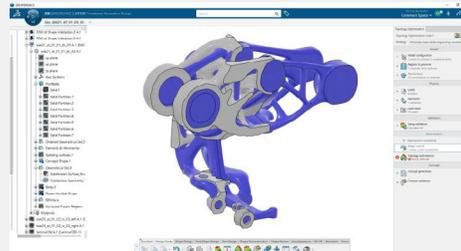
EXTREME ANALYSES ENGINEERING

Simone Bernardini ist CEO von Extreme Analyses Engineering, einem italienischen Konstruktionsbüro für Freizeitparks und Fahrgeschäfte. Er ist der Ansicht, dass Simulation in Kombination mit additiver Fertigung der Schlüssel zu einer drastischen Senkung der Entwicklungs- und Betriebskosten für Achterbahnen ist. Er setzt die **3DEXPERIENCE** Plattform ein, um einen virtuellen Zwilling zu schaffen, d.h. eine virtuelle Darstellung eines Produkts oder Systems in Echtzeit, mit der sich alle Szenarien bewerten und die Ergebnisse vorhersagen lassen. „Mit virtuellen Zwillingen können wir ein neues Konzept klar definieren. Wir können einen virtuellen Prototyp erstellen und durch Tests genau ermitteln, wie sich ein Fahrgeschäft verhalten wird, bevor es gebaut wird“, sagte er. „Unsere Simulationen bilden die realen Bedingungen präzise nach, um die Entscheidungsfindung zu unterstützen.“

„Wir wollten keine Daten zwischen verschiedenen Anwendungen übertragen müssen und dabei das Risiko eingehen, dass Informationen und Erkenntnissen verloren gehen“, so Bernardini. „Wir wollten die gesamte Kommunikation zentral an einem einzigen Ort verwalten, und genau hier kam die **3DEXPERIENCE** Plattform ins Spiel. Wir haben SOLIDWORKS damals bereits für die Konstruktion verwendet und hatten damit begonnen, uns die Simulationsfunktionen von SIMULIA anzusehen. Unser Ziel war es, den Prozess zu automatisieren und die zeitaufwändige Durchführung von Analysen zu vermeiden.“ Heute nutzt Extreme Analyses Engineering die **3DEXPERIENCE** Plattform mit SOLIDWORKS, SIMULIA und ENOVIA in der Cloud, um die Vision einer additiven Fertigung zum Leben zu erwecken.



“ Wir wollten die gesamte Kommunikation zentral an einem einzigen Ort verwalten, und genau hier kam die **3DEXPERIENCE** Plattform ins Spiel.“



Simone Bernardini,
CEO, Extreme Analyses Engineering

DIE ZUKUNFT DER
ZUSAMMENARBEIT
NEU GESTALTEN

ZEIT UND GELD SPAREN

DATEN ALS GRUNDLAGE
FÜR INNOVATIONEN UND
BESSERE ENTSCHEIDUNGEN
EINSETZEN

AUF KUNDENBEDÜRFNISSE
VORBEREITET SEIN

SCHLANKER, CLOUD-
BASIERTER ANSATZ
ALS GRUNDLAGE FÜR
KÜNFTIGES WACHSTUM

WIE IHR UNTERNEHMEN
DAVON PROFITIEREN KANN

DEN GANZEN BERICHT LESEN

Den vollständigen Referenzbericht zu
Extreme Analyses Engineering finden Sie [hier](#).



AUF KUNDENBEDÜRFNISSE VORBEREITET SEIN

Ein Portfolio für Unternehmensinnovationen hilft Unternehmen, einen neuen Mehrwert für ihre Kunden zu schaffen, indem sie Kundenfeedback und Marktforschung in den Innovationszyklus einbeziehen.

Der Ansatz der einheitlichen Produktdefinition ermöglicht eine kontinuierliche Feedback-Schleife, in der Änderungen schnell eingearbeitet werden können, um neue Chancen zu ergreifen, neue Märkte zu erschließen und bestehende Marktanteile zu vergrößern. Durch die Einbindung des Kundenfeedbacks in den gesamten Konstruktionsprozess wird verhindert, dass fehlerhafte Teile hergestellt und an den Kunden geliefert werden, was die Rentabilität und die Kundenzufriedenheit erhöht.

Markku Hautamäki, CEO von Pässilä Bicycles, stellt fest: „Mit den Lösungen von **3DEXPERIENCE** Works sind wir besser in der Lage, die Nachfrage unserer Kunden nach Komplexität, Innovation und individueller Anpassung zu befriedigen.“

Extreme Analyses Engineering konnte die Produktentwicklung beschleunigen und seinen Kunden eine erhebliche Kosteneinsparung ermöglichen. „Wir schätzen, dass unsere Kunden rund 30 Prozent der Entwicklungs- und Betriebskosten einsparen können. Von der Idee bis zur Produktion sind wir jetzt viel schneller“, so CEO Simone Bernardini.



DIE ZUKUNFT DER
ZUSAMMENARBEIT
NEU GESTALTEN

ZEIT UND GELD SPAREN

DATEN ALS GRUNDLAGE
FÜR INNOVATIONEN UND
BESSERE ENTSCHEIDUNGEN
EINSETZEN

AUF KUNDENBEDÜRFNISSE
VORBEREITET SEIN

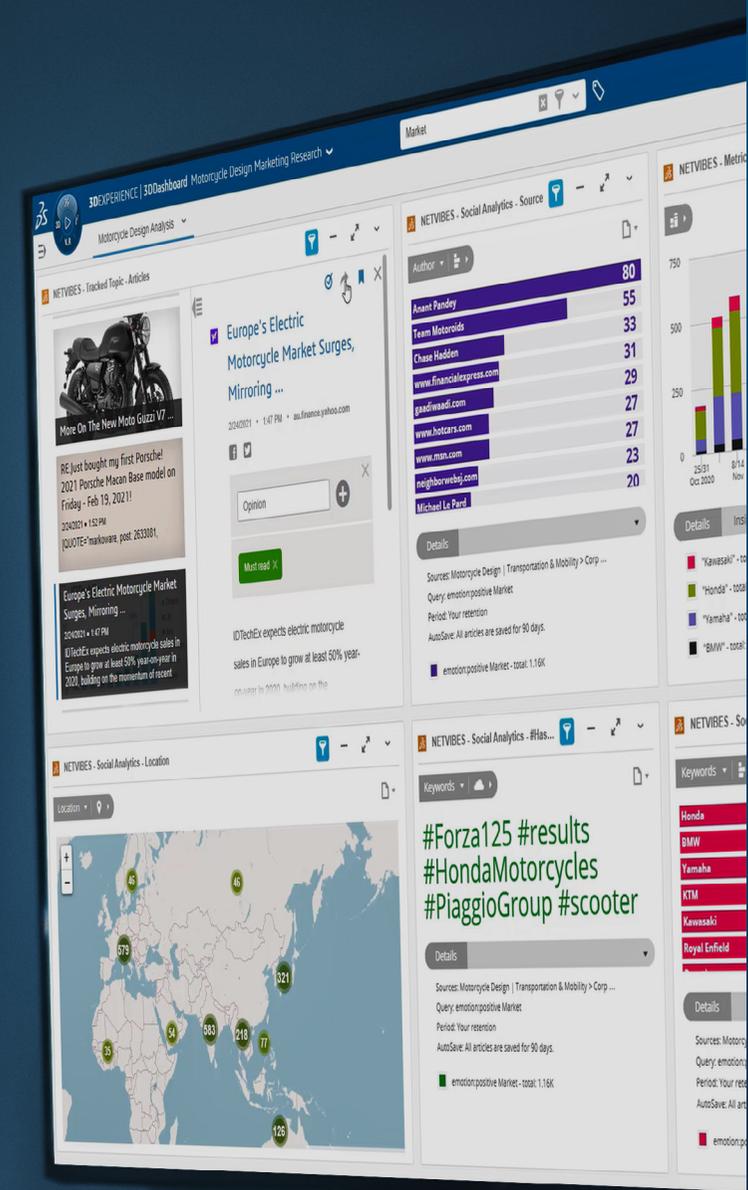
SCHLANKER, CLOUD-
BASIERTER ANSATZ
ALS GRUNDLAGE FÜR
KÜNFTIGES WACHSTUM

WIE IHR UNTERNEHMEN
DAVON PROFITIEREN KANN



SCHLANKER, CLOUDBASIERTER ANSATZ ALS GRUNDLAGE FÜR KÜNFTIGES WACHSTUM

Die Anwendung eines cloudbasierten Portfolios für Unternehmensinnovationen hilft bei der Optimierung und Umwandlung eines Unternehmens für ein langfristiges und nachhaltiges Wachstum. **3DEXPERIENCE Works** macht das Wissen und das Know-how eines Unternehmens allen zugänglich. Dank einer einzigen zentralen Informationsquelle, die jederzeit und überall verfügbar ist und alle Aspekte des Unternehmens abdeckt, verfügen Führungskräfte über einen vollständigen Überblick und sind mit diesem genauen und umfassenden Wissen in der Lage, jede potenzielle Geschäftschance zu erkennen.



DIE ZUKUNFT DER ZUSAMMENARBEIT NEU GESTALTEN

ZEIT UND GELD SPAREN

DATEN ALS GRUNDLAGE FÜR INNOVATIONEN UND BESSERE ENTSCHEIDUNGEN EINSETZEN

AUF KUNDENBEDÜRFNISSE VORBEREITET SEIN

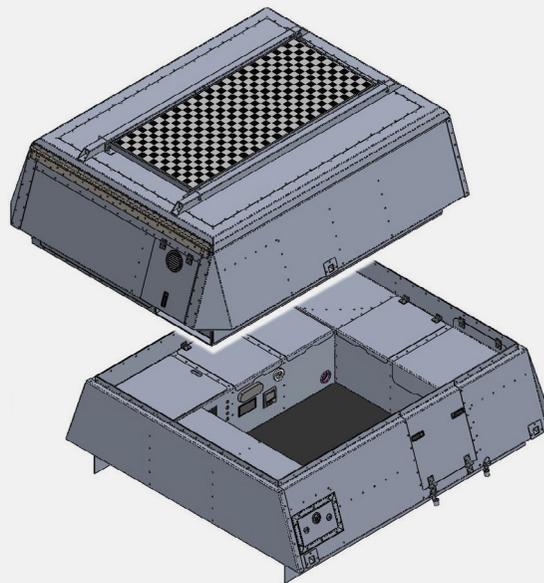
SCHLANKER, CLOUD-BASIERTER ANSATZ ALS GRUNDLAGE FÜR KÜNFTIGES WACHSTUM

WIE IHR UNTERNEHMEN DAVON PROFITIEREN KANN

SKINNY GUY CAMPERS

Skinny Guy Campers entwickelt die nächste Generation von Pickup-Wohnmobilen mit **3DEXPERIENCE Works** Lösungen, die dem Unternehmen die Flexibilität, Agilität und Kostenkontrolle bieten, die das Start-up benötigt, um die erste F&E-Phase abzuschließen. Durch die Anbindung an die Plattform erhält das Unternehmen auch die Produktentwicklungsvoraussetzungen, die Wachstum und Expansion ermöglichen.

„**3DEXPERIENCE Works** gibt uns die Möglichkeit, unsere Produkte weiterzuentwickeln, unser Wachstum zu beschleunigen und an neue Standorte zu expandieren“, erklärt Jason Bontrager, Inhaber und CEO von Skinny Guy Campers. „Einer der Gründe, warum ich unsere Produktentwicklung in die Cloud verlagern wollte, ist, dass wir planen, unsere Produkte später auch an anderen Standorten zu bauen und zu montieren“, fügt Bontrager hinzu.



“**3DEXPERIENCE Works** ermöglicht es uns, unsere Produkte weiterzuentwickeln, das Unternehmen unserem Wachstum entsprechend zu skalieren und an neue Standorte zu expandieren“.

- Jason Bontrager,
Eigentümer und CEO, Skinny Guy Campers

DEN GANZEN BERICHT LESEN

Den vollständigen Referenzbericht zu Skinny Guy Campers finden Sie [hier](#).



DIE ZUKUNFT DER
ZUSAMMENARBEIT
NEU GESTALTEN

ZEIT UND GELD SPAREN

DATEN ALS GRUNDLAGE
FÜR INNOVATIONEN UND
BESSERE ENTSCHEIDUNGEN
EINSETZEN

AUF KUNDENBEDÜRFNISSE
VORBEREITET SEIN

SCHLANKER, CLOUD-
BASIERTER ANSATZ
ALS GRUNDLAGE FÜR
KÜNFTIGES WACHSTUM

WIE IHR UNTERNEHMEN
DAVON PROFITIEREN KANN

... KUNDENREFERENZ

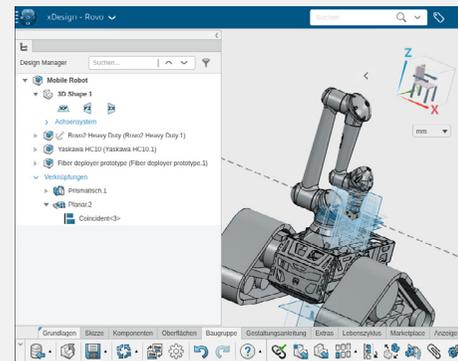
DEXAI ROBOTICS

Auch Dexai Robotics nutzt **3DEXPERIENCE Works**, um Voraussetzungen für nachhaltiges Wachstum zu schaffen. Dexai Robotics revolutioniert die Lebensmittelindustrie durch die Entwicklung von Alfred, einem Küchenroboter, der Restaurants und Großküchen dabei hilft, die Produktivität zu steigern und gleichzeitig viele betriebliche Herausforderungen im Gastronomiebereich zu bewältigen. „Als unser Unternehmen wuchs und wir die Technologie weiter verbessert haben“, erinnert sich Mitgründer und CEO Dave Johnson, „wurde uns klar, dass wir Produktdatenmanagement- und Produktlebenszyklusmanagement-Tools benötigen würden, um dauerhaftes Wachstum zu erzielen.“ Um die Entwicklung von Alfred zu beschleunigen, fügte Dexai Robotics seiner bestehenden SOLIDWORKS Installation cloud-basierte PLM-Werkzeuge hinzu, die als Teil des **3DEXPERIENCE** Portfolios verfügbar sind. Dies führte zu einer verbesserten Konstruktionstransparenz und einer verkürzten Konstruktionsdauer. Dies ermöglichte es dem wachsenden Entwicklungsteam auch, schnell von der F&E auf die Einführung in einer Vielzahl von Restaurants überzugehen.



“ Wir haben erkannt, dass wir Werkzeuge für die Produktdatenverwaltung und das Produktlebenszyklusmanagement [PLM] benötigen, um das Wachstum weiter zu fördern.“

- Dave Johnson,
CEO, Dexai Robotics



DEN GANZEN BERICHT LESEN

Den vollständigen Referenzbericht zu Dexai Robotics finden Sie [hier](#).



DIE ZUKUNFT DER
ZUSAMMENARBEIT
NEU GESTALTEN

ZEIT UND GELD SPAREN

DATEN ALS GRUNDLAGE
FÜR INNOVATIONEN UND
BESSERE ENTSCHEIDUNGEN
EINSETZEN

AUF KUNDENBEDÜRFNISSE
VORBEREITET SEIN

SCHLANKER, CLOUD-
BASIERTER ANSATZ
ALS GRUNDLAGE FÜR
KÜNFTIGES WACHSTUM

WIE IHR UNTERNEHMEN
DAVON PROFITIEREN KANN

